



STRATEGIE

## **Accordo Liquigas-EnerGrid per creare sinergie d'offerta**

L'intenzione dei due partner è quella di offrire un unico referente energetico a clienti domestici e industriali  
Maria Luisa Felici

15 Luglio 2008

Grazie a un accordo sottoscritto con EnerGrid, Liquigas, distributore di GPL in Italia per molteplici usi, domestici e non, punta a diventare un fornitore completo di energia, in grado quindi di proporsi alla clientela con nuove soluzioni commerciali.

Energrid è una delle prime società italiane operanti nella vendita di energia elettrica, ed è attualmente presente sul mercato con 25.000 utenze attivate su tutto il territorio nazionale per un totale di 4 milioni di MWh venduti.

L'intenzione dei due partner è quella di articolare una proposta adatta alle esigenze sia del cliente domestico che industriale, con soluzioni ad hoc erogate da un solo referente energetico e con la possibilità di distribuire energia elettrica prodotta da fonti rinnovabili e garantita da certificati Recs (Renewable Energy Certificate System).

L'accordo stretto tra EnerGrid e Liquigas basa anche della presenza di una rete flessibile e snella.